**ЗАПРОС НА ПОДАЧУ ЗАЯВОК (ЗПЗ)**

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ЦЕПОЧКИ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ В НАРЫНСКОЙ ОБЛАСТИ И ЮЖНОМ РЕГИОНЕ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

**Общая информация**

Проект USAID «4» стимулирует экономический рост за счет создания дополнительных рабочих мест в агропромышленном секторе (в частности для женщин и молодежи). При этом проект повышает доступность питательных продуктов и повышает долю целевых сельскохозяйственных культур, как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Проект «Агро горизонт» является ключевым компонентом общей программы экономического развития Миссии USAID в Кыргызской Республики (КР), направленной на ускорение равного экономического роста в различных отраслях КР.

С точки зрения географического охвата основное внимание проекта «Агро горизонт» уделяется южным регионам (областям) Кыргызской Республики (Ош, Баткен и Джалал-Абад), а также Нарынской области на севере страны. Придавая первостепенное значение указанным четырем регионам, мы привлекаем игроков из других областей, имеющих рыночные связи с производителями из целевых регионов или обладающих потенциалом для развития конкурентоспособности всей цепочки добавленной стоимости на внутреннем или региональном рынке.

Для обеспечения устойчивого снижения уровня бедности и стимулирования экономического роста проект «Агро горизонт»:

1. Повысит производительность сельхозпроизводителей и наладит для них связи с рынками (Задача 1);

2. Повысит производительность и долю рынка агропредприятий (Задача 2);

3. Создаст благоприятную среду для роста агропромышленного сектора (Задача 3);

4. Улучшит показатели питания женщин и детей, проживающих в пределах зоны влияния проекта (ЗВ) (Задача 4).

При подготовке своих программ проект «Агро горизонт» использует рыночный подход, который опирается на законы рынка, направляется частным сектором, и стимулирует инклюзивное (с участием всех сторон) развитие цепочек добавленной стоимости.

**Приоритетные цепочки добавленной стоимости и общий подход**

Усилия проекта «Агро горизонт» будут направлены на развитие цепочек добавленной стоимости в области животноводства (мясного и молочного), фруктов, ягод и овощей за счет развития каждого отдельного сегмента цепочки добавленной стоимости, а также вспомогательных рынков соответствующей цепочки (таких, как кормовая промышленность в случае с животноводством, и плодовые питомники в случае с фруктами).

Животноводство, является подсектором, включающим в себя сразу несколько цепочек добавленной стоимости: молочное животноводство (включая производство сырого молока), мясное животноводство (крупный рогатый скот, птицеводство и мелкий рогатый скот), разведение живого скота (крупный и мелкий рогатый скот), а также производство яиц. Кормовая промышленность влияет на все указанные цепочки добавленной стоимости.

Проект будет работать с цепочками добавленной стоимости в области молочного и мясного животноводства. Животные корма играют ключевую роль в повышении конкурентоспособности этих цепочек добавленной стоимости. В то же время, конкурентоспособность животных кормов в значительной степени зависит от таких ингредиентов животных кормов, как кукуруза, соя и фураж. Проект направит свои усилия на перечисленные выше ключевые компоненты рынка животноводства, имеющие большое значение для развития цепочек добавленной стоимости в области молочного и мясного животноводства.

В рамках своих усилий, направленных на развитие цепочек поставок продуктов, находящихся в открытом доступе, проект не станет концентрироваться на конкретных видах фруктов. Вместо этого он направит свое основное внимание на развитие логистических центров для продуктов, торговля которыми осуществляется через одни и те же цепочки поставок. Например, свежие яблоки, персики и другие виды свежих фруктов и овощей поставляются через одну и ту же цепочку поставок. А вот сухофрукты поставляются в рамках совсем другой цепочки поставок. Таким образом, поддержка развития нижестоящих звеньев цепочек добавленной стоимости не будет привязана к какому-либо конкретному продукту, а будет основана на устранении пробелов в цепочке поставок, что – после устранения выявленных пробелов – приведет к резкому росту рыночного спроса на сельхозпродукцию, поставляемую в рамках рассматриваемой цепочки поставок.

**Основные мероприятия**

1. Расширение рынков для небольших фермерских хозяйств за счет привлечения инвесторов для создания заготовительных (закупочных) площадок в пределах зоны влияния проекта. Такие заготовительные (закупочные) площадки будут организованны в форме предприятий, занимающихся переработкой, логистикой, формированием более крупных партий продукта или схожими видами деятельности. Крупные заготовители (закупщики) сырьевых материалов в основном расположены на севере страны, в частности в Чуйской области. Проект «Агро горизонт» задействует финансовые средства программы для продвижения инвестиций на юге республики и в Нарынской области.
2. Повышение производительности и расширение рынка для переработчиков и других агропредприятий, уже существующих в зоне влияния проекта, за счет модернизации оборудования и систем, улучшения навыков рабочей силы, а также оказания указанным предприятиям маркетинговой поддержки, включая разработку продуктов/расширение ассортимента продуктов, упаковку и брэндинг.
3. Оказание поддержки с повышением производительности на уровне отдельных ферм с учетом рыночных требований; содействие с налаживанием логистических цепочек и цепочек поставок между фермерами и заготовителями (закупщиками), получившими поддержку в рамках Задачи 1 и 2, обеспечивая, таким образом, устойчивое и стратегическое партнерство.
	1. Оказать поддержку с созданием и наращиванием потенциала поставщиков услуг, которые будут предлагать оперативные технические услуги, опираясь при этом на подход, ориентированный на бизнес;
	2. Способствовать развитию консультационных услуг/услуг по распространению опыта, которые в меньшей степени зависят от доноров; внедрить систему оплаты, основанную на полученных результатах;
	3. Стимулировать развитие «встроенного финансирования» (неявного финансирования), как механизма налаживания стратегического партнерства между фермерами и заготовителями (закупщиками).
4. Сотрудничество с передовыми фирмами – задействованными или не задействованными в цепочках добавленной стоимости в области животноводства, фруктов и овощей – наглядно доказавшими свою способность развивать сельскохозяйственные цепочки добавленной стоимости, состоящие из отдельных фирм. Передовые фирмы внесут свой вклад в инвестиции, направленные на развитие сырьевой базы и перерабатывающих или логистических предприятий, а также возьмут на себя ответственность за маркетинг продуктов.
5. Снижение барьеров для доступа к рынкам за счет проведения кампаний, направленных на повышение осведомленности о существующих рыночных регламентах и требованиях; улучшение качества продукта и обеспечение соответствия продукта стандартам; а также улучшение доступа к сертификации.
6. Обеспечение участия женщин и молодежи в управлении агропредприятиями, задействованными в приоритетных цепочках добавленной стоимости, за счет оказания поддержки, прежде всего, предприятиям МСБ, владельцами и управляющими которых являются женщины/молодежь.

**Цели ЗПЗ**

Проект «Агро горизонт» приглашает к сотрудничеству предприятия МСБ, а также крупные компании, обладающие необходимым потенциалом и готовностью стать партнерами проекта «Агро горизонт» в рамках реализации его основных программ, направленных на достижение указанных выше целей, заключающихся в повышении производительности и рентабельности фермеров и агропредприятий из Ошской, Джалал-Абадской, Баткенской и Нарынской областей.

Соглашения об оказании технической и финансовой поддержки будут обсуждаться с организациями, отобранными на основе описанных ниже критериев. Такая поддержка должна будет стать частью значительного по размеру вклада (в денежном или натуральном выражении), который внесет сама отобранная организация. Заявки должны подаваться в соответствии с описанным ниже форматом.

***Наглядные примеры направлений, в которых будет оказываться поддержка***

1. **Развитие кормовой промышленности**
	1. Расширение производства таких источников протеина, как соя, хлопковый жмых, сафлоровый жмых и т.д.;
	2. Расширение производства, переработки и объемов хранения фуража;
	3. Производство кукурузы для приготовления кормов (силос или зерно);
	4. Производство и распространение комбикормов;
	5. Производство кормов.
2. **Повышение объемов производства и качества зимнего молока**
	1. Семенной фонд для «встроенного финансирования» (неявного финансирования) производственных затрат (кормов, оплаты услуг искусственного осеменения и ухода за животными) и услуг по распространению опыта (технические/консультационные услуги);
	2. Учебные центры, связанные с деятельностью, описанной в рамках 2а;
	3. Модернизация пунктов приема молока (охлаждающие резервуары и оборудование для определения качества);
	4. Холодильная цепь;
	5. Лаборатория для испытания кормов.
3. **Развитие производства говядины и продуктов из говядины для экспортных поставок и расширения их доли на местном рынке**
	1. Система контроля и отслеживания животноводческого производства;
	2. Пункт убоя скота, ориентированный на производство продукции, поставляемой на экспорт;
	3. Модернизация перерабатывающих предприятий.
4. **Повышение урожайности фруктовых деревьев**
	1. Оказание услуг по управлению садами;
	2. «Встроенное финансирование» (неявное финансирование) за счет возобновляемых фондов (оборотных средств), используемых для финансирования производственных затрат;
	3. Развитие клиентской базы – активные информационные и маркетинговые кампании для фермеров.
5. **Повышение производительности фермерских хозяйств, занятых в производстве ягодных культур**
	1. Семенной фонд для выращивания культур по контракту и оказание технического содействия.
6. **Повышение производительности фермерских хозяйств, занятых в производстве овощных культур**
	1. Семенной фонд для посредников-интеграторов (формирующих более крупные партии продукта), используемый для «встроенного финансирования» (неявного финансирования) производственных затрат и оказание технического содействия;
	2. Выращивание культур по контракту;
	3. Теплицы.
7. **Техника и оборудование, необходимые для повышения производительности фермерских хозяйств – например, тракторы/культиваторы, сеялки, комбайны и т.д.**
8. **Предприятия, занимающиеся логистикой и формированием более крупных партий товара**
	1. Оборудование для сортировки и упаковки;
	2. Оборудования для складов холодного хранения;
	3. Складское оборудование;
	4. Холодильная цепь.
9. **Переработка фруктов, ягод и/или овощей**
	1. Замораживание в интенсивном потоке воздуха;
	2. Производства соков;
	3. Производство варенья и других консервированных продуктов;
	4. Сушильное оборудование.
10. **Распространение рыночной информации, полезной для фермеров и агропредприятий**
11. **Инновационные виды финансирования, обеспечивающие доступ фермеров к финансированию и снижающие стоимость финансирования**

Проект может рассмотреть и другие, не вошедшие в этот список, инициативы, способные внести вклад в достижение целей проекта. Поощряется комбинирование сразу нескольких из указанных направлений деятельности. Реализация мероприятий, которым будет оказана поддержка, должна опираться на бизнес подход, который принесет прибыль соискателю, а также приведет к устойчивому росту доходов в выбранном сегменте цепочки добавленной стоимости.

***Средства Проекта «Агро горизонт» не могут использоваться для:***

* Приобретения товаров, на которые в соответствии с положениями USAID наложены определенные ограничения;
* Приобретения недвижимости;
* Оплаты услуг по организации прибыли.

*Примечание: Проект поощряет использование строений/инфраструктуры в качестве залогового вклада соискателя*

***Общие критерии:***

Организации, имеющие право участвовать в программе:

1. Официально зарегистрированные юридические лица или частные предприниматели;
2. В настоящее время занимающиеся коммерческой деятельностью (продажа, приобретение, переработка, транспортировка и т.д.) в рамках приоритетной цепочки добавленной стоимости и ее вспомогательных секторов;
3. Занимаются указанной деятельностью на протяжении не менее трех последних лет. У соискателя должен быть коммерческий интерес и стимул инвестировать в производителей, у которых он покупает или которым он продает продукцию;
4. Соискатели должны внести свой вклад в предлагаемое мероприятие в размере не менее 50% от стоимости мероприятия (значительная часть вклада должна быть в денежном выражении);
5. У соискателей должен быть приемлемый уровень способностей в области финансового, операционного и маркетингового управления;
6. Если соискатель уже получал донорскую поддержку, он должен наглядно показать ее положительные результаты в части роста своего бизнеса и воздействия полученной помощи на фермеров.

Организации, не имеющие права участвовать в программе:

1. Политические партии, группы или учреждения, или их дочерние и аффилированные с ними организации;
2. Организации, продвигающие антидемократическую политику и незаконную деятельность;
3. Религиозные организации, основной результат деятельности которых имеет религиозную природу.

*Примечание: Проект не рекомендует подавать заявки организациям, получившим в прошлом значительный объем помощи от USAID и других доноров, но так и не сумевшим добиться прибыльности.*

*Проект настойчиво рекомендует подавать заявки предприятиям/организациям, владельцами/управляющими которых являются женщины и молодежь; при рассмотрении заявок таким организациям будет отдаваться приоритет.*

***Ожидаемые результаты:*** Предполагается, что участие в проекте принесет пользу организациям-участницам. При этом также ожидается, что получившие поддержку мероприятия будут связаны с увеличением количества производителей, с которыми ведет дела организация; созданием новых рабочих мест; улучшением доступа к финансированию и услугам технического и финансового характера; ростом дохода производителей; расширением возможностей для женщин и молодежи; а также с расширением рынков (внутренних и экспортных) для сельскохозяйственной продукции, производимой в рамках цепочек добавленной стоимости, определенных проектом «Агро горизонт» в качестве приоритетных.

***Подготовка Заявок***

Проект «Агро горизонт» может оказать поддержку сразу нескольким различным организациям. Проект «Агро горизонт» рассмотрит все заявки, опираясь на указанные выше критерии и приведенную ниже таблицу. ***Для оказания технической и финансовой поддержки будут рассмотрены Соискатели, отвечающие указанным критериям***. В рамках подготовки своих заявок соискатели могут обсуждать свои идеи с проектом «Агро горизонт» и обращаться к проекту за консультациями.

**ИНСТРУКЦИИ И ФОРМАТ**

**Титульный лист**

Название (имя) и адрес заявителя (адрес, номер телефона, факс и адрес электронной почты);

Дата подачи заявки;

Основное контактное лицо;

Тема (название) заявки: Заявка на участие в программе проекта «Агро горизонт» по развитию агропромышленного сектора

**Предлагаемые мероприятия и их воздействие (не более двух страниц):**

Ясное и понятное описание предлагаемых мероприятий, включая описание их воздействия на повышение конкурентоспособности Организации; описание того, как предлагаемые мероприятия помогут производителям, у которых соискатель закупает продукцию или которым он ее продает; устойчивость этих агропредприятий; количество новых рабочих мест; воздействие на женщин и молодежь; а также улучшение доступа к финансированию.

**Персонал (не более одной страницы):**

Имена и квалификация сотрудников организации, которые будут отвечать за реализацию мероприятий.

**Опыт (не более одной страницы):**

Краткое описание завершенных и текущих мероприятий организации, которые схожи с предлагаемыми мероприятиями; описание того, почему организация считает, что она способна успешно реализовать предлагаемые мероприятия.

**Устойчивость (не более половины страницы):**

Ясное и понятное описание того, каким образом предлагаемые мероприятия приведут к увеличению количества и укреплению коммерческих связей между организацией и производителями, а также того, как организация собирается поддерживать эти связи и оказывать поддержку производителям после окончания программы.

**Срок подачи заявок**

Прием заявок начнется 28 сентября 2016 года. Последним днем приема заявок будет 16 января 2017 года. Отбор соискателей будет производиться по мере поступления заявок.

Проект «Агро горизонт» поможет соискателям, чьи концепции прошли предварительный отбор, разработать более подробное предложение/план и бюджет, на основе которых будет подготовлено соглашение о сотрудничестве/соглашение о выдаче гранта.

**Бюджет и период реализации соглашения о выдаче гранта**

Стоимость соглашения о выдаче гранта будет превышать 50 000 долларов США. Заявки с меньшей суммой будут рассматриваться в индивидуальном порядке.

Оказание финансовой поддержки начнется не ранее **14 октября 2016 года**. Все мероприятия, получившие поддержку в рамках программы, должны быть завершены до **30 июня 2018 года**. В случае возникновения у них каких-либо вопросов заинтересованные стороны могут связаться с проектом «Агро горизонт».

Заявки в электронном виде (подготовленные на английском языке) необходимо направлять представителю проекта «Агро горизонт» на адрес электронной почты: **gpd@agrohorizon-kg.org**. В заявке необходимо указать имя основного контактного лица, представляющего организацию соискателя, а также номер телефона и адрес электронной почты.

**Условия: Настоящий Запрос на подачу заявок никоим образом не может считаться обязательством проекта «Агро горизонт» или USAID реализовать какое-либо соглашение или оплатить какие-либо расходы, понесенные каким-либо соискателем в рамках подготовки заявки.**

Обращаем ваше внимание на то, что проект «Агро горизонт» **обеспечит полную конфиденциальность** всех организаций, принимающих участие в программе. Если Организация пройдет отбор, проект «Агро горизонт» составит с ней соглашение о выдаче гранта с описанием целей сотрудничества, а также точным распределением ответственностей, ролей и обязательств каждой стороны. Успешные соискатели должны быть готовы предоставить проекту «Агро горизонт» информацию о своих торговых сделках, связанных с приобретением продукции у целевых производителей или продажей им своей продукции. Проект «Агро горизонт» (на выборочной основе) проведет опрос этих производителей для сбора информации об оказанном воздействии и мониторинга реализации проекта.

**ИНСТРУКЦИИ ДЛЯ СОСТАВЛЕНИЯ БЮДЖЕТА**

Каждый соискатель должен подготовить бюджет мероприятия, используя для этого приведенную ниже таблицу. Если возможно (однако не обязательно) соискатель должен подготовить и отправить свой бюджет в виде отдельного файла в формате Microsoft Excel. ***Вклад соискателя должен составлять не менее 50% от предполагаемой стоимости мероприятия. Поощряется подача заявок, в рамках которых размер вклада соискателей превышает установленный минимальный порог. При рассмотрении таких заявок им будет отдаваться приоритет***, так они являются выражением обязательства и способности соискателя довести начатый проект до конца.

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Номер мероприятия** | **Оборудование / Расходы**  | **Стоимость за единицу (в долларах США)**  | **Количество единиц** | **Итого (в долларах США)** | **Размер финансирования (вклада), запрашиваемого у Проекта «Агро горизонт»**  | **Вклад партнера** | **Комментарии** |
| **Денежные средства (в долларах США)** | **Вклад в не денежной форме (в натуральном виде)(в долларах США)** |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |

Встречи, посвященные «Вопросам и ответам» пройдут 28 сентября 2016 года с 9:30 до 12:00 часов в офисе проекта «Агро горизонт» в городе Ош, а также 30 сентября 2016 года с 14:00 до 17:00 в офисе Проекта в городе Бишкек. Вопросы относительно указанных встреч можно задать Жыпар Бекеевой, Директору Отдела грантов и закупок, позвонив ей по следующим номерам: +996 770 872 111 (мобильный), 0312 986807, добавочный номер 123 (офисный телефон).